

GRUPO NABEIRO INNOVATION CENTR

# 



# INDICE

**O1** Grupo Nabeiro

**O2** Programa Delta Open Mind

**O3** Desafio

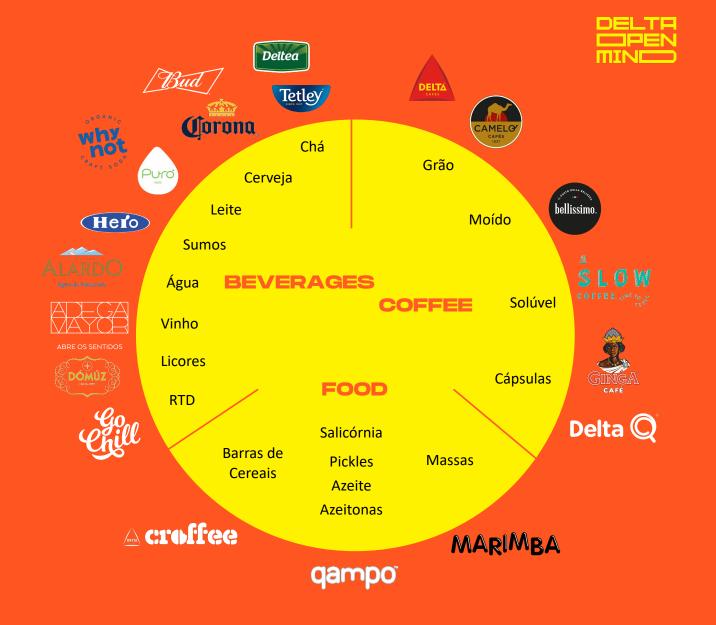
**O4** Tendências

O 5 Case Go Chill



### +20 CATEGORIAS

Marcas próprias e marcas distribuídas mundialmente





#### DELTA CAFÉS: MOÍDOS E GRÃO

















#### CAFÉ: EQUIPAMENTOS DELTA Q













Q O S M O 1.0 (2009) Q O S Y

Q O O L E V O ( 2 0 1 5 ) MILK QOOL & QLIP
(2015)









Q U I C K
( 2 0 1 9 )

M I N I Q O O L ( 2 0 2 2 ) R I S E
( 2 0 2 2 )

MINI MILKQOOL
(2023)



#### EXPERIÊNCIAS











#### RISE DELTA Q WITH PHILIPPE STARK









#### BEBIDAS ALCOÓLICAS: VINHOS E LICORES















#### BEBIDAS ALCOÓLICAS: CERVEJAS















#### BEBIDAS: ÁGUAS E LEITE







#### **BEBIDAS: SUMOS**









#### BEBIDAS: BEBIDAS DE CAFÉ







#### BEBIDAS: CHÁS E INFUSÕES

























Deltea

Deltea



Tetle

Deltea

#### FOOD

















#### **SERVIÇOS**







CANAL HORECA



#### LOJAS









THE COFFEE HOUSE EXPERIENCE

#### **VENDING MACHINES**













# PROGRAMA DELTA OPEN MIND

- Programa de inovação aberta do Grupo Nabeiro destinado ao Universo Académico.
   O programa é gerido pela Diverge Centro de Inovação do Grupo Nabeiro.
- Lançamento de desafios estratégicos de inovação.
- Desafia os alunos a apresentar ideias e repensar soluções atuais.
- Proporciona uma experiência real no mundo empresarial.





# PARTICIPAÇÃO NO PROGRAMA:

Das soluções apresentadas, o Grupo Nabeiro reserva a possibilidade de premiar as ideias que apresentarem potencial de inovação com o valor monetário de 1.000€.

Este desafio, insere-se ainda no programa **DELTA OPEN MIND**, uma iniciativa que selecionará todos os anos, a nível nacional, uma ideia vencedora. O prémio dessa iniciativa contemplará adicionalmente:

- Estágio na Diverge: Centro de Inovação do Grupo Nabeiro
- Visita ao Universo do Grupo Nabeiro em Campo Maior com estadia





# CRITÉRIOS PARA A SELEÇÃO DAS IDEIAS VENCEDORAS:

- ESTRATÉGIA: Grau de Enquadramento da ideia com os objetivos do desafio;
- POTENCIAL: Grau de impacto da ideia num dado âmbito Mercado, Cliente, Organização, Processo, Produto ou Serviço;
- RECURSOS: Grau de Recursos necessários para a implementação da ideia;
- GRAU DE INOVAÇÃO: Grau de Inovação da ideia e diferenciação face ao mercado;





# O DESAFIO



NOVOS
PRODUTOS E
SERVIÇOS PARA
NOVOS
MOMENTOS DE
CONSUMO

Que novos produtos e serviços podem ser adicionados à oferta do Grupo Nabeiro?





#### O DESAFIO



**IDENTIFICAÇÃO** 

 Identificação de oportunidades  Conceptualização de uma ideia • Identificação target e momento de consumo

**MARKET RESEARCH** 

- Análise da concorrência •
- Identificação da dimensão do mercado

 Diferenciação e valor acrescentado

**MARKET VALIDATION** 

Prototipagem

- Confirmar interesse do consumidor
- Recolha de inputs do consumidor

MATERIALIZAÇÃO

Proposta de valor

Branding (nome, imagem, comunicação, etc.)



# TENDÊNCIAS



01



SOCIEDADE

03



**CANALIDADE** 

02



CONSUMO

04



**TECNOLOGIA** 



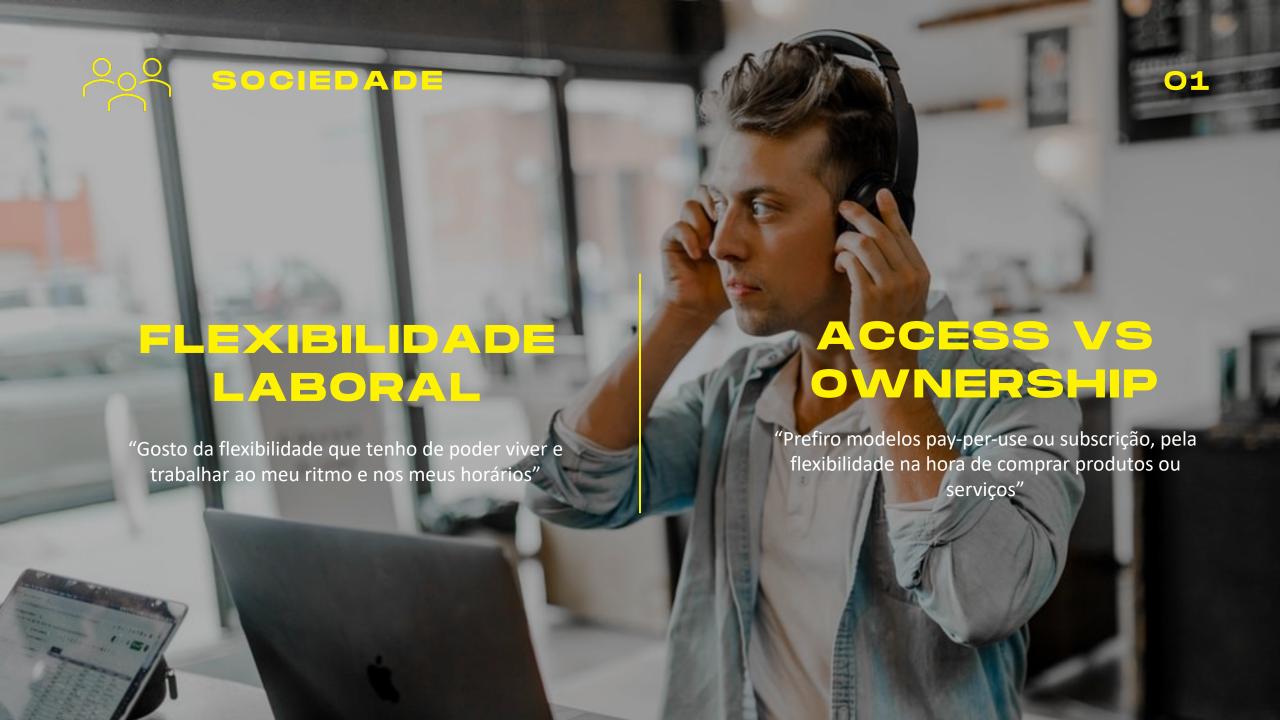


# ONLY ME

"Sinto a pressão de projetar uma imagem de sucesso em todas as áreas e tenho FOMO de perder experiências e eventos"

## CONSUMO IDENTITÁRIO

"Prefiro marcas que representem os meus valores e defendam as causas importantes"



### CONSUMO CONVENIENTE

"Com o meu ritmo de vida mais acelerado, tendo a adaptar os meus hábitos de consumo em prol da comodidade e conveniência.

O que muitas vezes significa uma desestruturação dos meus momentos de consumo."

### BEM-ESTAR E SAÚDE MENTAL

"As minhas preocupações relacionadas com o bemestar e a saúde mental têm vindo a aumentar"





# CONSUMO



Superalimentos



Proteína Alternativa





### Low calories sem renunciar o sabor



**Organic Foods** 







**Honest Greens** 



Local





Prado



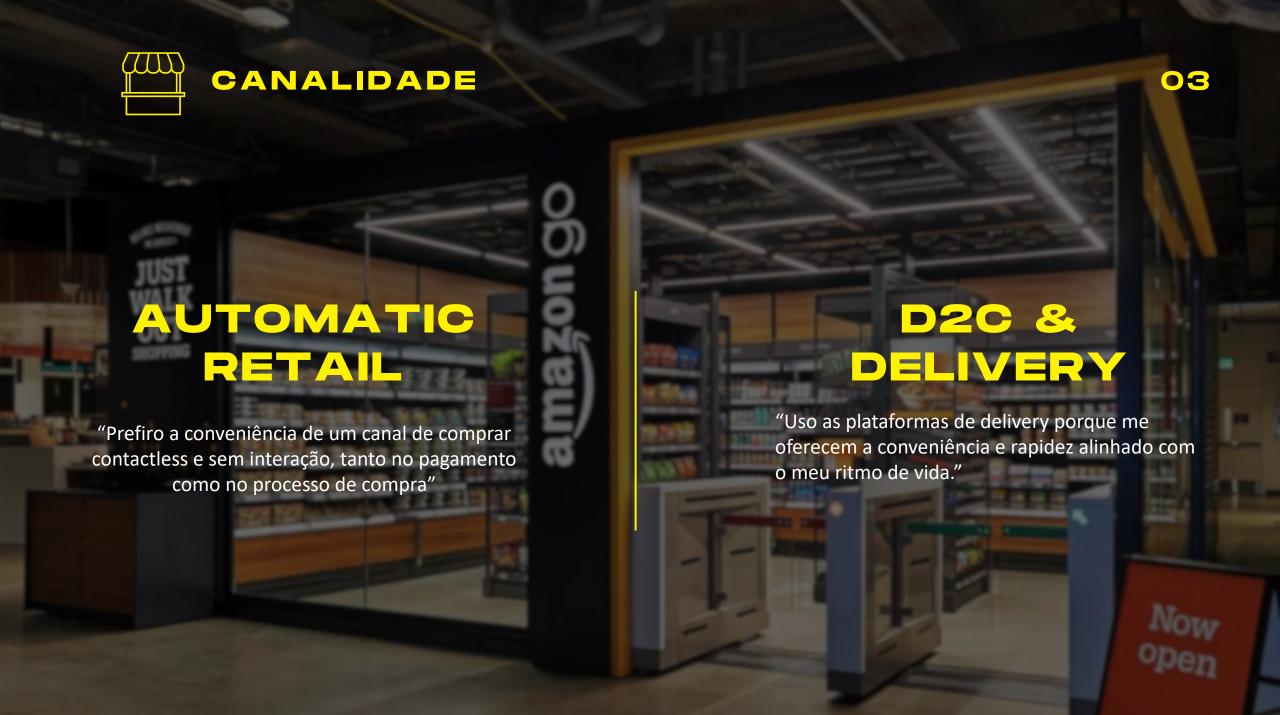
Sweetgreen









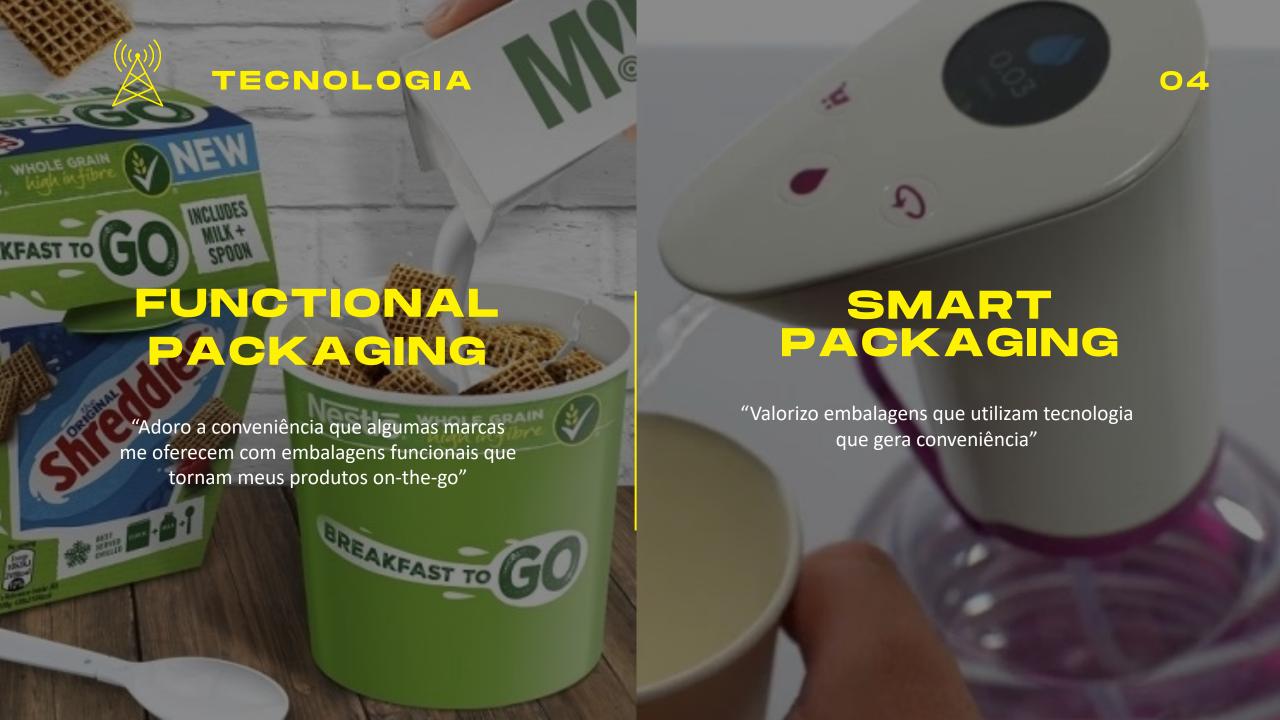


# AUTOMATIC RETAIL: Continente Labs























#### **DRONES SHENZHEN**

Os estafetas recolhem as encomendas nos restaurantes e deixam-nas numa plataforma de lançamento. Eles são processados, encaixotados e anexados a um drone que os entrega a um quiosque, pronto para ser recolhido pelo consumidor final.

O tempo de entrega reduziu para metade neste tipo de entregas.



#### **ZIPLINE**

Baseada em San Francisco, Zipline foi a primeira empresa a lançar um drone autónomo nos EUA para lá da linha de visão de um operador.

À medida que cada observador é capaz de gerir um número maior de drones, o custo deste tipo de entrega irá reduzir substancialmente.

# DE QUE FORMA O GRUPO NABEIRO PODE DAR RESPOSTA A ESTAS TENDÊNCIAS E IDENTIFICAR NOVAS OPORTUNIDADES?

### **PROCURAMOS:**

Explorar novos conceitos que juntem a alimentação, a hidratação e nutrição e que proporcionem um estilo de vida mais equilibrados para todos.

Novos produtos e serviços que identifiquem novas oportunidades para o Grupo Nabeiro

As ideias devem responder a estas tendências, perspetivando o comportamento dos consumidores:

- Que novos produtos e serviços irá precisar?
- De que forma os vai adquirir?
- Em que contexto?





# CASE GO CHILL





## CASE GO CHILL



**IDENTIFICAÇÃO** 

- **Oportunidade:** reforçar o portfólio pequeno almoço
- **Ideia:** iogurte de café

**Target**: novo momento de consumo para consumidores de café

**MARKET RESEARCH** 

Análise da concorrência

- Identificação da dimensão mercado
- Valor acrescentado: qualidade Delta associado a uma nova categoria

**MARKET VALIDATION** 

Prototipagem

Confirmar Nt resse do consumido

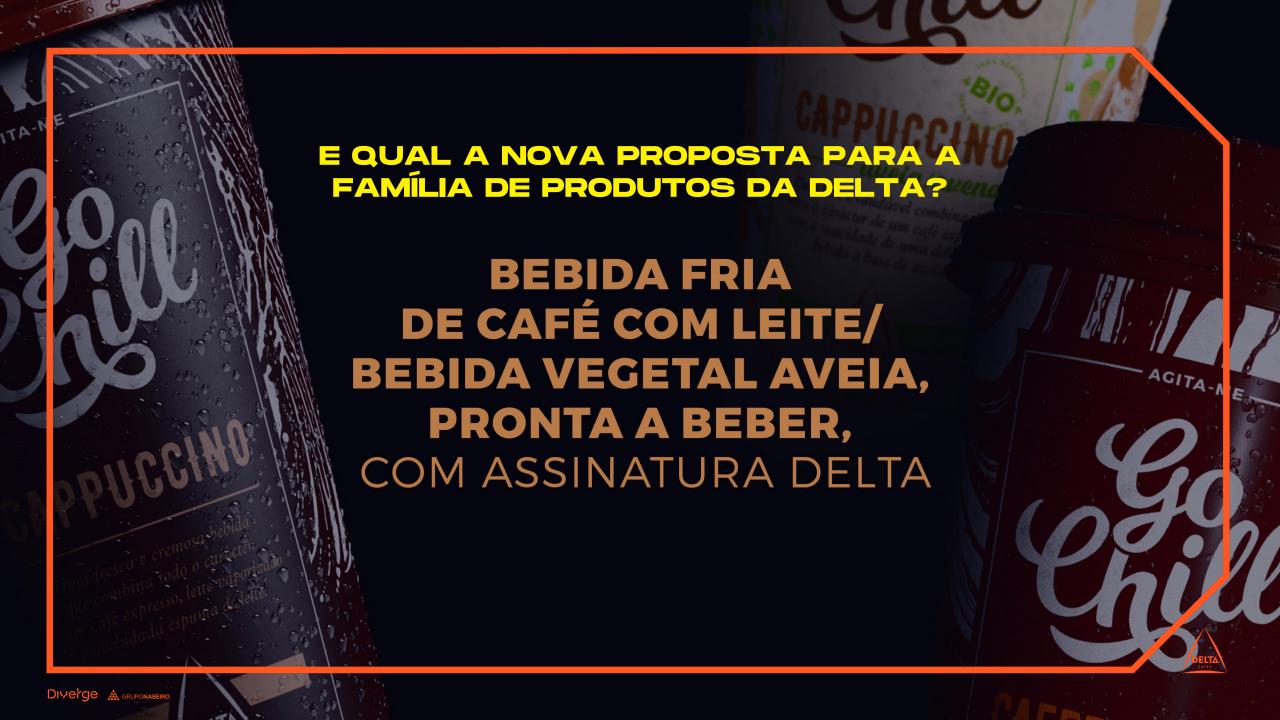
Recolha de inputs do consumidor: nova oportunidade bebida longa de café RTD

**MATERIALIZAÇÃO** 

Proposta de valor: Café Delta RTD

Branding: Go Chill

Diverge





# GO CHILL

## PROPOSTA DE VALOR

Um produto que posiciona a marca Delta como pioneira no mercado e reforça a sustentabilidade do negócio do café.

Uma inovação orgulhosamente nossa, lançada no mercado em 2019 e que pretendeu contribuir para o rejuvenescimento do consumo de café!







DELTA



# Gol

AGITA-ME

GITI





# COMO ACEDER À PLATAFORMA E SUBMETER A IDEIA?

www.deltaopenmind.com Selecionar o desafio e inserir as ideias.

Para aceder à plataforma:

1º PASSO



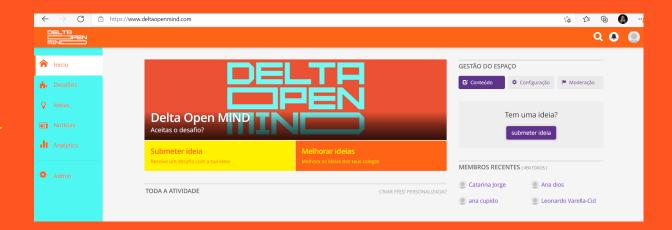
Aceder ao QR CODE



#### 2º PASSO



3º PASSO



Partilhar a tua ideia na plataforma em "ideias"

Inscrever-te na plataforma



OBRIGADO